

OPORTUNIDADES **DE** **NEGÓCIOS**

EMPREENDER COM ESTRATÉGIA
É **DESCOBRIR OPORTUNIDADES**
ONDE POUCOS ESTÃO OLHANDO.

Conheça os setores com maior potencial de crescimento
nas cidades da região Noroeste do Paraná





Você está prestes a descobrir oportunidades reais de negócios nas cidades da região do Noroeste do Paraná, com base em dados econômicos e comparativos regionais de municípios semelhantes.

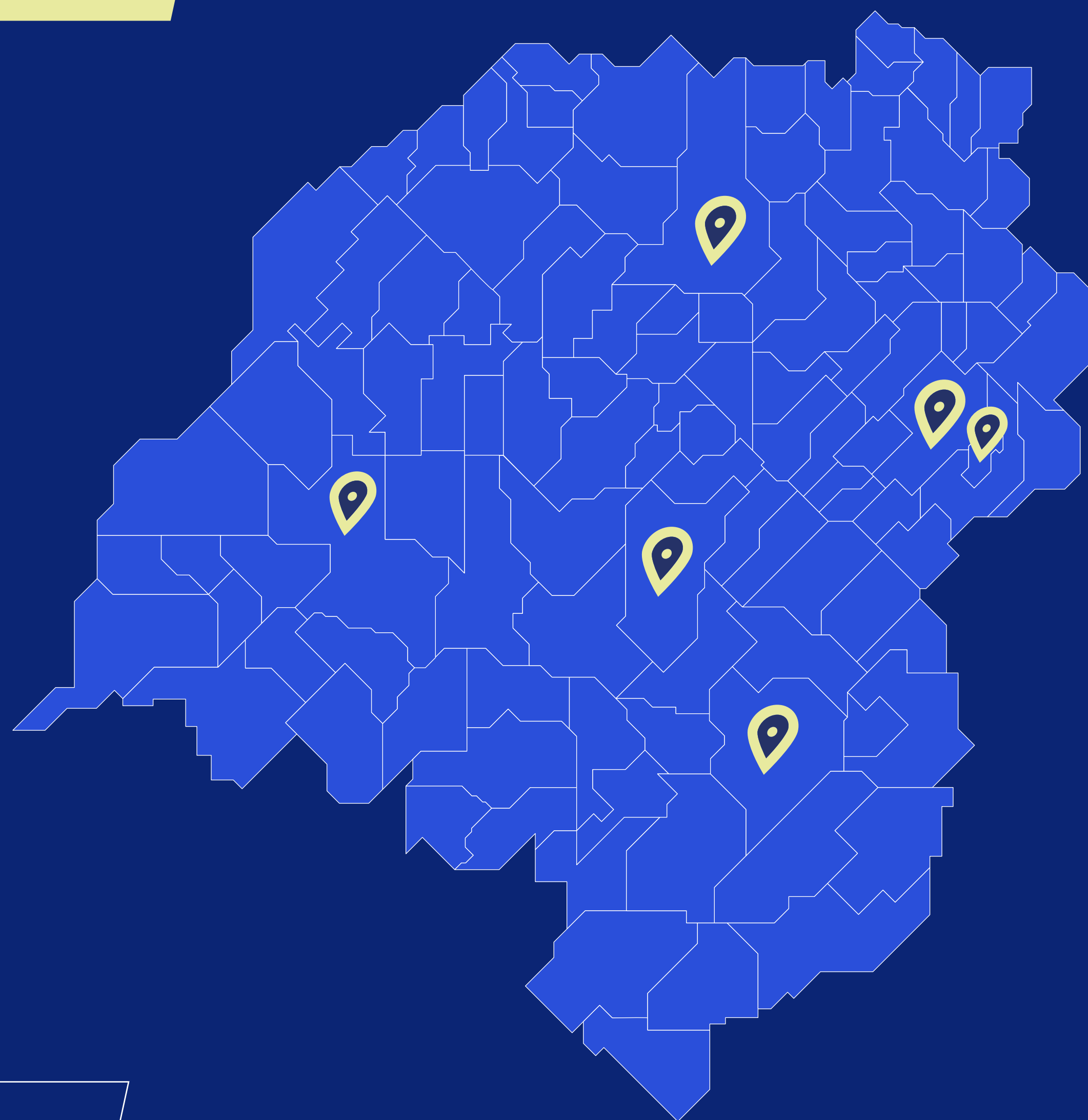
São segmentos comerciais e áreas específicas de serviços que ainda têm demandas não atendidas ou estão abaixo da média regional, **representando excelentes oportunidades para novos empreendimentos.**

Mas não é só isso.

Além das oportunidades mapeadas, você também pode contar com o Guia de Tendências Sebrae, que apresenta os principais movimentos de consumo e comportamento que estão moldando o futuro do mercado. Esse conteúdo vai ajudar você a enxergar **novos caminhos para inovar, diferenciar seu negócio e tomar decisões mais estratégicas.**



Você pode acessar o Guia de Tendências completo aqui



NOROESTE DO PARANÁ

Entenda onde estão as oportunidades e como se destacar nelas.

Clique na sua cidade de interesse e confira!



Maringá

96.903 empresas ativas

População: 425.983



Paranaíba

10.673 empresas ativas

População: 95.525



Umuarama

14.802 empresas ativas

População: 121.972



Campo Mourão

13.401 empresas ativas

População: 103.340



Cianorte

8.898 empresas ativas

População: 82.359



Sarandi

12.251 empresas ativas

População: 125.785

SETORES DE NEGÓCIOS EM CRESCIMENTO POR CIDADE



Maringá

Cabeleireiros, manicure e pedicure

 **2.906** negócios ativos
(média regional: 5.212)

 **28,2%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há espaço para novos salões de beleza, principalmente aqueles que a proposta traga diferenciação: **mais personalização, mais acolhimento, mais experiência.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Salões boutique com atendimento sob medida

✓ Serviços de beleza por delivery

✓ Experiências de autocuidado personalizadas
(com agendamento inteligente, ambientação,
playlists e foco total no cliente)

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper) Personalização

Os consumidores buscam serviços que considerem suas preferências individuais, do atendimento ao resultado final.

• Há beleza no imperfeito

A valorização da autenticidade e da estética real abre espaço para serviços que respeitam o estilo único de cada pessoa.

• O poder dos pequenos rituais

O cuidado com a aparência passa a ser também um momento de pausa e bem-estar, e isso pode ser um diferencial para o seu negócio.

Se interessou?



Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio

Maringá

Fornecimento de alimentos preparados preponderantemente para consumo domiciliar (CNAE 5620104)

 **1.355** negócios ativos
(média regional: 2.104)

 **31,4%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

A cidade comporta novos empreendimentos no ramo de alimentação, **com foco em conveniência, personalização e experiência.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Marmitas saudáveis com personalização por dieta

✓ Comida pronta com entrega agendada por aplicativo

✓ Produção artesanal com venda direta online

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

O crescimento do delivery e a demanda por pratos prontos, marmitas saudáveis e menus personalizados, reforçam a necessidade de soluções logísticas ágeis e customizadas.

• (Hiper) Personalização

A demanda por menus personalizados e soluções sob demanda se encaixa na busca por experiências únicas e adaptadas às preferências individuais.

• Comércio sem Atritos

O cuidado com a aparência passa a ser também um momento de pausa e bem-estar, e isso pode ser um diferencial para o seu negócio.

Se interessou?



Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio

Maringá

Comércio varejista de bebidas (CNAE 4723700)

 **576** negócios ativos
(média regional: 1.442)

 **37,1%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Esse mercado ainda tem muito espaço para crescer. Lojas especializadas em bebidas, empórios artesanais e modelos com delivery premium são boas apostas, **principalmente quando oferecem mais do que o produto, oferecem uma experiência.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Lojas de bebidas artesanais com curadoria de rótulos

✓ Delivery premium com agendamento e combos temáticos

✓ Empórios com foco em experiências (degustações, harmonizações, atendimento consultivo)

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper) Personalização

Modelos de negócios especializados, como lojas de bebidas premium e adegas automatizadas, atendem à busca por produtos e experiências personalizadas.

• Curadoria para Boas Escolhas

A demanda por drinks artesanais, cervejas especiais, vinhos regionais e bebidas saudáveis, favorece negócios com curadoria de produtos e rótulos exclusivos.

• Imersões Sensoriais

A valorização de experiências de consumo e o posicionamento inovador podem criar ambientes que estimulem os sentidos, como degustações e harmonizações.

Se interessou?



**Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio**

Maringá

Lanchonetes, casas de chá, de sucos e similares (CNAE 5611203)

 **1.463** negócios ativos
(média regional: 2.427)

 **21,6%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há espaço para novos negócios de alimentação rápida, **principalmente com foco em conveniência, saudabilidade e identidade**. Opções veganas, lanches naturais e espaços com ambiente convidativo ganham destaque.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Lanchonetes com opções saudáveis e cardápio direto ao ponto

✓ Espaços fast-casual com identidade própria

✓ Casas de suco e chá com atendimento digital e ambiente acolhedor

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

Modelos como cafeterias fast casual, drive-thru ou take-away atendem à demanda por agilidade e conveniência.

• Espaços de Pertencimento

Lanchonetes temáticas e espaços que apostam em experiência de consumo e identidade de marca podem criar vínculos duradouros com os consumidores.

• Curadoria para Boas Escolhas

A oferta de cardápios saudáveis e a diversificação de modelos, como tapiocarias e chás naturais, podem se posicionar como curadores de boas escolhas para o consumidor

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Maringá

Atividades de estética e outros serviços de cuidados com a beleza (CNAE 9602502)

 **1.582** negócios ativos
(média regional: 2.316)

 **38,7%** Taxa de crescimento em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há muito espaço para negócios que vão além do básico. **Serviços especializados, que cuidam da autoestima com foco em resultados, vêm ganhando cada vez mais força.** Consultorias de imagem, atendimentos personalizados e uso estratégico de tecnologia são diferenciais importantes.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Clínicas especializadas em nichos (como estética íntima ou facial)

✓ Consultorias de imagem e estilo com foco em autenticidade

✓ Serviços personalizados com agendamento digital, ambientes acolhedores e acompanhamento pós-atendimento

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper)Personalização

A valorização por experiências únicas, serviços sob agendamento e consultorias de imagem, reforçam a busca por personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• O Poder dos Pequenos Rituais

Serviços de beleza podem se tornar parte de rituais de autocuidado e pequenos prazeres que aliviam o estresse e promovem o bem-estar.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A digitalização do atendimento e a valorização de modelos de negócio focados em nichos, como agendamento online e consultorias virtuais, otimizam a experiência do cliente.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Paranavaí

Preparação de documentos e serviços especializados de apoio administrativo (CNAE 8219999)



218 negócios ativos
(média regional: 319)



61% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

É um dos **segmentos com maior potencial de crescimento**. A demanda por serviços digitais, organização documental e apoio administrativo remoto está crescendo, especialmente entre micro e pequenas empresas. **Negócios que ofereçam agilidade, segurança e integração com ferramentas tecnológicas têm vantagem.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Consultorias em organização empresarial e digitalização de documentos

✓ Serviços de secretariado remoto e suporte administrativo por assinatura

✓ Automação de processos com uso de IA ou plataformas digitais

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A digitalização e gestão de arquivos, e os serviços de apoio remoto, se alinham à busca por otimização e eficiência impulsionada pela tecnologia.

• O Poder dos Pequenos Rituais

A automação de processos internos e a preparação de documentação podem ser otimizadas com o uso de IA, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O avanço do trabalho remoto e a terceirização de atividades-meio reforçam a necessidade de empresas especializadas em suporte administrativo, com foco em flexibilidade e autonomia.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Paranavaí

Transporte rodoviário de carga em geral, exceto produtos perigosos e mudanças, dentro do município. (CNAE 4930201)



124 negócios ativos
(média regional: 198)



56,6% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com a expansão do e-commerce e do consumo sob demanda, cresce também a necessidade de entregas ágeis e soluções logísticas personalizadas. Há espaço para negócios que ofereçam serviços de transporte urbano com eficiência, capilaridade e tecnologia integrada.

★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Entregas urbanas rápidas com foco em bairros e regiões específicas

✓ Serviços de transporte fracionado para empresas locais

✓ Soluções logísticas sob demanda, com agendamento, rastreamento e integração digital

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

O crescimento do delivery e a necessidade de operadores logísticos com foco em eficiência e capilaridade, reforçam a busca por soluções rápidas e customizadas.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A integração de tecnologia e eficiência, como rastreamento e agenciamento, otimiza as operações e atende à demanda por soluções logísticas.

• Comércio sem Atritos

A oferta de serviços de entregas fracionadas e transporte dedicado para empresas locais simplificam a jornada de compra, eliminando fricções e tornando a experiência mais .

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Paranauai

Serviços de entrega rápida

(CNAE 5320202)



63 negócios ativos
(média regional: 114)



61,4% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com o avanço das vendas online e do delivery, o setor de entregas rápidas está em plena expansão. Há uma **grande oportunidade para atuar com foco em nichos** como e-commerce local, restaurantes e varejo de bairro, com serviços ágeis, eficientes e personalizados.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Entregas expressas para pequenos ecommerces e lojas locais

✓ Logística para food service com agendamento e rastreamento

✓ Operadoras de entrega com estrutura leve e atendimento personalizado

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

A demanda por entregas para e-commerce, food service e varejo local, reforça a busca por soluções rápidas e customizadas.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O crescimento acelerado do delivery e a diversificação de canais de vendas impulsionam a necessidade de operadores logísticos com foco em eficiência e capilaridade, otimizando a experiência do cliente.

• Comércio sem Atritos

A estrutura simples, alta flexibilidade e baixa barreira de entrada, simplificam a jornada de compra, eliminando fricções e tornando a experiência mais fluida.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Paranauaí

Serviços ambulantes de alimentação

(CNAE 5612100)



64 negócios ativos
(média regional: 107)



31,4% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

O formato de alimentação móvel ainda tem espaço para crescer em Paranauaí, especialmente quando bem posicionado e com proposta diferenciada. Negócios como food trucks, bicicletas gourmets e carrinhos com conceito **ganham a preferência de quem busca praticidade sem abrir mão da experiência.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Food trucks temáticos com foco em cardápios criativos

✓ Bicicletas gourmets para locais estratégicos e eventos

✓ Carrinhos de lanche com ambientação diferenciada e presença digital

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

A crescente busca por conveniência, praticidade e alimentação rápida no dia a dia, impulsiona o crescimento do setor.

• Espaços de Pertencimento

A possibilidade de atuar em eventos, bairros e centros comerciais, pode criar vínculos duradouros com os consumidores e fortalecer o senso de comunidade.

• O Poder dos Pequenos Rituais

A busca por momentos únicos e especiais, como food trucks e carrinhos de lanches, pode se tornar parte de rituais de autocuidado e pequenos prazeres.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Paranauaí

Atividades de fornecimento de infraestrutura de apoio e assistência a paciente no domicílio (CNAE 8712300)



41 negócios ativos
(média regional: 71)



60,4% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com o envelhecimento da população e a busca por cuidados mais humanizados, cresce a demanda por serviços especializados para idosos e pacientes crônicos. **Há espaço para negócios que atuem com atendimento personalizado e uso de tecnologias no suporte domiciliar.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Serviços de cuidado domiciliar para idosos e pessoas em reabilitação

✓ Atendimento com uso de tecnologias de monitoramento e agendamento

✓ Soluções de apoio à família, como orientação, acolhimento e consultoria

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper)Personalização

A busca por soluções especializadas para idosos, pacientes crônicos e reabilitação pós-hospitalar, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O avanço da medicina domiciliar e a ampliação do envelhecimento populacional, impulsionam o uso de tecnologia para otimizar o atendimento e a experiência do paciente.

• IA Essencial

A IA pode otimizar o atendimento, agendamento e gestão de informações, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

Se interessou?



**Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio**



Umuarama

Atividades de fornecimento de infraestrutura de apoio e assistência a paciente no domicílio (CNAE 8712300)



28 negócios ativos
(média regional: 71)



60,4% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com o envelhecimento da população e a busca por cuidados mais humanizados, cresce a demanda por serviços especializados para idosos e pacientes crônicos. **Há espaço para negócios que atuem com atendimento personalizado e uso de tecnologias no suporte domiciliar.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Serviços de cuidado domiciliar para idosos e pessoas em reabilitação

✓ Atendimento com uso de tecnologias de monitoramento e agendamento

✓ Soluções de apoio à família, como orientação, acolhimento e consultoria

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper)Personalização

A busca por soluções especializadas para idosos, pacientes crônicos e reabilitação pós-hospitalar, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O avanço da medicina domiciliar e a ampliação do envelhecimento populacional, impulsionam o uso de tecnologia para otimizar o atendimento e a experiência do paciente.

• IA Essencial

A IA pode otimizar o atendimento, agendamento e gestão de informações, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

Se interessou?



Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio



Umuarama

Corretagem na compra, venda e avaliação de imóveis (CNAE 6821801)



21 negócios ativos
(média regional: 47)



43,5% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

O setor imobiliário segue com boas perspectivas em Umuarama, especialmente para quem atua com foco, nicho e personalização. Ainda há espaço para serviços especializados, principalmente em imóveis comerciais, residenciais e propriedades rurais.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Consultorias imobiliárias especializadas em nichos como imóveis rurais e corporativos

✓ Avaliação técnica e jurídica para compra e venda com mais segurança

✓ Atendimento personalizado com uso de ferramentas digitais e presença online, ações de marketing

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper)Personalização

A busca por atendimento qualificado, presença digital e foco em nichos, como imóveis de alto padrão e propriedades rurais, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O desenvolvimento de soluções mais segmentadas e tecnológicas, como consultoria jurídica e avaliação técnica, otimiza a experiência do cliente.

• IA Essencial

A IA pode otimizar a avaliação de imóveis, consultoria imobiliária e atendimento especializado, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Umuarama

Outras atividades auxiliares dos transportes terrestres (não especificadas anteriormente)

(CNAE 5229099)



99 negócios ativos
(média regional: 130)



75,6% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com mais entregas acontecendo todos os dias, cresce a demanda por **serviços que ajudem no funcionamento do transporte: rastreamento de cargas, apoio logístico e suporte para empresas que precisam movimentar produtos com agilidade.** É uma boa oportunidade para quem quer empreender nos bastidores do transporte, com foco em organização e tecnologia.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Serviços de rastreamento e monitoramento de frotas

✓ Apoio logístico urbano com agendamento e controle de cargas

✓ Suporte técnico e operacional a rodoviários e suporte à malha viária.

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

O crescimento do setor e a necessidade de soluções rápidas e customizadas, reforçam a busca por eficiência e capilaridade.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A integração de tecnologia e eficiência, como rastreamento e agenciamento, otimiza as operações e atende à demanda por soluções logísticas.

• Comércio sem Atritos

A oferta de serviços de apoio logístico, movimentação de cargas e suporte à malha viária, simplificam a jornada de compra, eliminando fricções e tornando a experiência mais fluida.

Se interessou?



**Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio**



Umuarama

Serviços ambulantes de alimentação

(CNAE 5612100)



84 negócios ativos
(média regional: 107)



31,4% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda tem espaço em Umuarama para quem quer empreender com comida de rua – desde lanches rápidos a opções saudáveis e regionais. **O segredo está em oferecer praticidade, sabor e uma experiência que o cliente não esqueça.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Food trucks com pratos típicos ou saudáveis

✓ Carrinhos de lanche com entrega rápida via app ou WhatsApp

✓ Alimentação prática para eventos, escolas e centros comerciais

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

A crescente busca por conveniência, praticidade e alimentação rápida no dia a dia, impulsiona o crescimento do setor.

• Espaços de Pertencimento

A possibilidade de atuar em eventos, bairros e centros comerciais, pode criar vínculos duradouros com os consumidores e fortalecer o senso de comunidade.

• O Poder dos Pequenos Rituais

A busca por momentos únicos e especiais, como food trucks e carrinhos de lanches, pode se tornar parte de rituais de autocuidado e pequenos prazeres.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Umuarama

Comércio varejista de bebidas (CNAE 4723700)

 **106** negócios ativos
(média regional: 128)

 **35,2%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

O consumo de bebidas está se diversificando, e ainda há espaço para abrir negócios mais especializados. Dá pra ir além do tradicional: **oferecer experiências, rótulos artesanais e atendimento personalizado.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Lojas especializadas em bebidas artesanais (vinhos, cervejas, destilados)

✓ Empórios com entrega por assinatura ou delivery sob demanda

✓ Experiências como degustações guiadas ou harmonizações com petiscos locais

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper) Personalização

A demanda por experiências de compra mais segmentadas e a busca por nichos como bebidas artesanais e conveniências premium, reforçam a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Curadoria para Boas Escolhas

A diversificação do consumo de bebidas, desde cervejarias locais até sucos naturais e vinhos, favorece negócios com curadoria de produtos e rótulos exclusivos.

• Imersões Sensoriais

A valorização de experiências de consumo e o posicionamento inovador podem criar ambientes que estimulem os sentidos, como degustações e harmonizações.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Campo Mourão

Comércio varejista de hortifrutigranjeiros



29 negócios ativos
(média regional: 37)



19% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

O consumidor está cada vez mais atento à qualidade dos alimentos que consome. E, em Campo Mourão, ainda há espaço para **negócios que entreguem frutas, verduras e legumes frescos, com praticidade e um toque de cuidado.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Lojas especializadas em hortifrúti com produtos frescos e selecionados

✓ Delivery com cestas semanais ou sob demanda

✓ Clubes de assinatura com alimentos locais e de pequenos produtores

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Curadoria para Boas Escolhas

A oferta de lojas especializadas, delivery de hortifrúti e clubes de assinatura de alimentos frescos, pode se posicionar como curadores de boas escolhas para o consumidor.

• Economia da Natureza

A valorização de produtos naturais e de origem local, alinha-se à crescente preocupação com a sustentabilidade e a economia da biodiversidade.

• Comércio sem Atritos

A busca por acesso fácil, conveniência e qualidade, impulsiona a oferta de modelos como delivery de hortifrúti e feiras itinerantes, simplificando a jornada de compra.

Se interessou?



Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio



Campo Mourão

Peixarias



2 negócios ativos
(média regional: 7)



18,6% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há bastante espaço para quem quer trabalhar com pescados em Campo Mourão. Com poucos concorrentes, **um negócio que ofereça variedade, qualidade e facilidade de acesso pode se destacar**, especialmente com delivery ou atendimento especializado para restaurantes ou em feiras e mercados.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Peixarias com foco em pescados frescos e atendimento personalizado

✓ Delivery de frutos do mar sob demanda (em feiras, residências ou restaurantes)

✓ Produtos prontos para consumo com preparo fácil e saudável

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Curadoria para Boas Escolhas

A oferta de lojas físicas com foco em qualidade e procedência, e formatos híbridos como delivery de pescados, pode se posicionar como curadores de boas escolhas para o consumidor.

• Economia da Natureza

A valorização de produtos frescos e de origem local, alinha-se à crescente preocupação com a sustentabilidade e a economia da biodiversidade.

• Comércio sem Atritos

A busca por acesso fácil, conveniência e qualidade, impulsiona a oferta de modelos como delivery de pescados e parcerias com restaurantes, simplificando a jornada de compra.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Campo Mourão

Hotéis

(CNAE 5510801)



18 negócios ativos
(média regional: 23)



5% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Mesmo com uma taxa de crescimento mais tímida, Campo Mourão ainda tem espaço para hospedagens que fujam do padrão, como as familiares. **A diferença está na experiência: serviços personalizados, ambientes acolhedores e soluções para quem viaja a trabalho ou a lazer.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Hotéis boutique com foco em conforto, estética e exclusividade

✓ Hospedagens cápsula, familiares ou temáticas com propostas inovadoras

✓ Estrutura para eventos, coworking e experiências integradas

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Espaços de Pertencimento

A oferta de hotéis cápsula e hospedagem com experiências integradas, pode criar espaços que inspirem pertencimento e autenticidade.

• (Hiper)Personalização

A busca por soluções inovadoras e adaptadas às necessidades individuais, como hotéis boutique e voltados ao público corporativo, reforça a necessidade de personalização.

• Trabalho em Transformação: Novas Prioridades

O crescimento do turismo regional e de eventos corporativos, impulsiona a demanda por hospedagens que ofereçam bem-estar e produtividade em ambientes inspiradores.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Cianorte

Cabeleireiros, manicure e pedicure (CNAE 9602501)



391 negócios ativos
(média regional: 512)



31,9% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

O setor de beleza continua forte em Cianorte e ainda tem espaço para quem quiser se destacar com **serviços mais personalizados e inovadores. Se a proposta for acolhedora, prática e com foco total no cliente.** O negócio tende a se diferenciar.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Salões de beleza com conceito boutique

✓ Atendimento em domicílio ou por assinatura

✓ Serviços de autocuidado com ambientação e foco em estética e experiência VIP

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper) Personalização

A demanda por serviços personalizados e o desejo de ser tratado como único, com soluções que atendam às preferências e necessidades específicas, favorecem o setor.

• Há beleza no imperfeito

A valorização da autenticidade e a busca por viver com mais liberdade, longe da pressão de padrões irreais, podem impulsionar serviços que celebram a beleza natural e individual.

• O poder dos pequenos rituais

Serviços de beleza podem se tornar parte de rituais de autocuidado e pequenos prazeres que aliviam o estresse e promovem o bem-estar.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Cianorte

Comércio varejista de artigos do vestuário e acessórios (CNAE 4781-4/00)

 **508** negócios ativos
(média regional: 600)

 **16,4%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Mesmo sendo uma cidade forte no setor da moda, Cianorte ainda abre espaço para marcas com identidade própria. **Negócios com propósito, design autoral e foco em experiência de compra** têm chance de conquistar um público cada vez mais exigente.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Lojas com marca própria ou curadoria autoral com foco em nichos e identidade regional

✓ Modelos híbridos: que mesclam loja física + digital

✓ Pop-ups em eventos ou locais estratégicos e ecommerces locais

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper) Personalização

A busca por personalização e cocriação, como novos modelos de negócios e experiências híbridas, reforça a necessidade de soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Há beleza no imperfeito

A valorização da autenticidade e a busca por viver com mais liberdade, longe da pressão de padrões irreais, podem impulsionar marcas que celebram a beleza natural e individual.

• Comércio sem Atritos

A oferta de novos modelos de negócios, como lojas pop-up e e-commerce locais, simplificam a jornada de compra, eliminando fricções e oferecendo conveniência.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Cianorte

Lanchonetes, casas de chá, de sucos e similares (CNAE 5611203)



175 negócios ativos
(média regional: 264)



18,2% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Cianorte ainda tem espaço para negócios de alimentação rápida com propostas criativas e bem estruturadas. **A combinação entre agilidade e identidade de marca pode ser o diferencial para se destacar nesse setor.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Dark kitchens, ou seja, cozinhas que funcionam apenas para entregas por aplicativo

✓ Lanchonetes saudáveis e funcionais

✓ Pontos móveis em espaços com identidade temática e experiência sensorial

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

Modelos como dark kitchens e delivery-only atendem à demanda por agilidade e conveniência.

• Espaços de Pertencimento

Lanchonetes temáticas e espaços que apostam em experiência de consumo e identidade de marca podem criar vínculos duradouros com os consumidores.

• Curadoria para Boas Escolhas

Abertura para lanchonetes temáticas e com cardápios saudáveis, alinhadas à crescente preocupação com a saúde e o consumo consciente.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Cianorte

Transporte rodoviário de carga (CNAE 4930201)



115 negócios ativos
(média regional: 198)



56,6% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Com o aumento das compras online e a descentralização dos comércios, **cresce a demanda por operadores logísticos que atuem de forma rápida e eficiente, tanto em entregas regionais quanto nos bairros.**



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Transporte dedicado para e-commerce local

✓ Entregas fracionadas e rápidas dentro da cidade

✓ Serviços de logística com rastreamento e integração digital e cooperativas logísticas

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

O crescimento do setor e a necessidade de soluções rápidas e customizadas, reforçam a busca por eficiência e capilaridade.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A integração de tecnologia e eficiência, como rastreamento e agenciamento, otimiza as operações e atende à demanda por soluções logísticas.

• Comércio sem Atritos

A oferta de serviços de entregas fracionadas e transporte dedicado para empresas locais simplificam a jornada de compra, eliminando fricções e tornando a experiência mais fluida.

Se interessou?



Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio



Cianorte

Restaurantes e similares

(CNAE 5611201)



104 negócios ativos
(média regional: 180)



25,2% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há espaço para novos restaurantes, especialmente os que **oferecem experiências diferenciadas** – com **propostas temáticas, foco em regionalidade ou operações voltadas para o delivery**.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Restaurantes inovadores e com identidade regional

✓ Franquias, negócios autorais ou serviços voltados à alimentação corporativa e eventos.

✓ Bistrôs temáticos e experiências gastronômicas com opções saudáveis

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

A demanda por refeições rápidas e a busca por soluções logísticas ágeis e customizadas, impulsionam o crescimento do setor.

• Espaços de Pertencimento

Restaurantes temáticos e bistrôs podem criar vínculos duradouros com os consumidores e fortalecer o senso de comunidade.

• Curadoria para Boas Escolhas

A oferta de menus funcionais e a diversificação de modelos podem se posicionar como curadores de boas escolhas para o consumidor.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Sarandi

Treinamento em desenvolvimento profissional e gerencial (CNAE 8599604)

 **74** negócios ativos
(média regional: 211)

 **48,3%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Existe espaço para novos negócios que atuem com foco em capacitação profissional, especialmente em formatos mais flexíveis e especializados, tanto para o público corporativo quanto individual.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Plataformas de cursos online ou presenciais voltadas a lideranças e educação empreendedora

✓ Treinamentos customizados para empresas

✓ Mentorias e programas de desenvolvimento profissional

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Trabalho em Transformação: Novas Prioridades

A valorização crescente das competências gerenciais, soft skills e qualificação técnica, impulsiona a demanda por treinamentos e consultorias personalizadas.

• (Hiper)Personalização

A busca por soluções especializadas em capacitação corporativa e programas de liderança, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A oferta de treinamentos em formato online ou híbrido, otimiza a experiência do cliente e atende à demanda por flexibilidade.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Sarandi

Restaurantes e similares

(CNAE 5611201)



120 negócios ativos
(média regional: 255)



31,7% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Ainda há espaço para empreender no setor de alimentação, especialmente com propostas que apostem em eficiência no delivery e experiências gastronômicas. Mas na cidade restaurantes tradicionais também têm o seu espaço.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Restaurantes temáticos com ambientação diferenciada

✓ Cozinhas compartilhadas com foco em delivery

✓ Modelos que priorizam ingredientes locais e cardápios funcionais

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Expectativa do Consumo Instantâneo

A demanda por refeições rápidas e a busca por soluções logísticas ágeis e customizadas, impulsionam o crescimento do setor.

• Espaços de Pertencimento

Restaurantes temáticos e bistrôs, podem criar vínculos duradouros com os consumidores e fortalecer o senso de comunidade.

• Curadoria para Boas Escolhas

A oferta de menus funcionais e a diversificação de modelos, podem se posicionar como curadores de boas escolhas para o consumidor.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Sarandi

Serviços combinados de escritório e apoio administrativo

(CNAE 8211300)



64 negócios ativos
(média regional: 196)



45,1% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

Existe potencial para negócios que ofereçam suporte administrativo de forma mais prática e remota, acompanhando o crescimento do trabalho à distância e da digitalização nos pequenos negócios.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Escritórios compartilhados com serviços integrados e remotos

✓ Gestão de backoffice remoto para pequenos negócios

✓ Gestão de arquivos, cobrança, suporte logístico e demais atividades-meio que podem ser terceirizadas pelas empresas

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O avanço do trabalho remoto, a multiplicação de pequenos negócios e a terceirização de atividades-meio reforçam a necessidade de empresas especializadas em gestão de backoffice, agendamento, secretariado remoto, atendimento digital, gestão de arquivos, cobrança e suporte logístico. A tecnologia otimiza a experiência do cliente e a eficiência dos serviços.

• IA Essencial

A IA pode otimizar a gestão de backoffice, agendamento, secretariado remoto, atendimento digital, gestão de arquivos, cobrança e suporte logístico, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

• Trabalho em Transformação: Novas Prioridades

O avanço do trabalho remoto e a terceirização de atividades-meio reforçam a necessidade de empresas especializadas em suporte administrativo, com foco em flexibilidade e autonomia.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio



Sarandi

Corretagem na compra, venda e avaliação de imóveis (CNAE 6821801)



37 negócios ativos
(média regional: 97)



50,9% Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

A cidade está crescendo e o mercado imobiliário também. Há espaço para quem deseja atuar com nichos mais específicos, como imóveis comerciais, industriais ou de regiões em desenvolvimento urbano.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Consultoria especializada em imóveis comerciais

✓ Atendimento personalizado com foco em bairros estratégicos

✓ Avaliação de imóveis, consultoria imobiliária e suporte completo ao cliente

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• (Hiper)Personalização

A busca por atendimento qualificado, presença digital e foco em nichos, como imóveis residenciais, comerciais e industriais, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

O dinamismo do setor, aliado à expansão urbana e às novas necessidades habitacionais e comerciais, impulsiona o desenvolvimento de soluções mais segmentadas e tecnológicas, como avaliação de imóveis, consultoria imobiliária e atendimento especializado.

• IA Essencial

A IA pode otimizar a avaliação de imóveis, consultoria imobiliária e atendimento especializado, tornando os serviços mais eficientes e precisos.

Se interessou?



Clique aqui e descubra como iniciar este negócio

Sarandi

Outras atividades de ensino não especificadas anteriormente (CNAE 8599699)

 **153** negócios ativos
(média regional: 210)

 **57,5%** Taxa de crescimento
em cidades semelhantes

O que isso mostra?

A cidade tem crescido nesse setor, e ainda há espaço para novos formatos de ensino complementar, especialmente com foco em reforço escolar, tecnologia e oficinas criativas para diferentes faixas etárias.



★ Ideias de negócios para esse setor:

✓ Cursos livres e oficinas criativas para crianças e adultos

✓ Escolas de idiomas com metodologias modernas

✓ Plataformas online ou presenciais de ensino complementar em tecnologia, programação e soft skills

Tendências do nosso Guia que conectam com esse tipo de negócio:

• Trabalho em Transformação: Novas Prioridades

A busca por aprendizado além da educação formal, como capacitação alternativa, cursos livres, formações técnicas e idiomas, impulsiona a demanda por treinamentos e consultorias personalizadas.

• (Hiper)Personalização

A busca por soluções especializadas em ensino de soft skills, tecnologia, programação e educação infantil complementar, reforça a necessidade de personalização e soluções adaptadas às necessidades individuais.

• Vida Otimizada pela Tecnologia

A oferta de treinamentos em formato online ou híbrido, otimiza a experiência do cliente e atende à demanda por flexibilidade.

Se interessou?



**Clique aqui e descubra
como iniciar este negócio**

Quer conversar
sobre seu **próximo**
negócio?

O Sebrae está ao seu lado para
transformar oportunidades em
resultados concretos.

Fale com a gente ou venha nos
visitar!



Faça seu
agendamento agora!



  0800 570 0800

 www.sebraepr.com.br

